

## Бесплатный семинар

### «Как запустить продажи на полную мощность? 7 правил сохранения клиентов»

5 апреля 2018 года, Отель ОНЕГИН

#### ПРОГРАММА СЕМИНАРА.

##### **18:00 - 18:30 Регистрация участников**

##### **18:30 - 18:40** Современные тенденции против устаревших стереотипов бизнеса

- единое информационное поле вместо 2кг макулатуры на рабочем столе
- не так страшна «удаленка», как отсутствие инструментов для координации сотрудников
- быстрые коммуникации в компании как конкурентное преимущество

##### **18:40 - 19:20** Как навести порядок в рабочем хаосе и обогнать конкурентов? Инструменты современного бизнеса

- выстраиваем взаимоотношения с клиентами правильно и продаем в 2 раза больше
- переходим от несогласованности действий к полноценной командной работе
- превращаем соц.сети в эффективный рабочий инструмент

##### **19:20 - 19:50** 7 правил клиентосбережения для успешных компаний

- как увеличить продажи и сохранить клиентов
- зачем бизнесу CRM, если можно продолжать мучения с Excel
- почему лидогенерация в интернете стала доступнее
- как проанализировать работу отдела продаж в один клик

##### **19:50 - 20:00 Кофе-брейк**

##### **20:00 - 20:30** Управление без суеты: повседневные инструменты успешного руководителя

- как управлять временем и повысить личную эффективность
- как избавиться от офисного «планктона» и не платить зарплату впустую
- как построить взаимодействие с «удаленными» сотрудниками
- как проанализировать работу отдела продаж в один клик

##### **20:30 - 21:10** Внедряем CRM в свою компанию – мастер-класс как начать использовать Битрикс24

- Подключаем сотовый телефон на работу
- Ставим свой рекламный телефон исходящим для CRM
- Собираем всю почту в одном месте
- Подключаем открытые линии к своему сайту (даже если сайт не на 1С- Битрикс)
- Получаем первый звонок – создаем ЛИД – конвертируем в Сделку и выставляем счёт

##### **21:10 - 21:30** Ответы на вопросы слушателей